

H&S演示车的介绍

1. 演示车新版升级

本公司所要成为的H&S企业，其目标是以提供客户价值的最大化为基本方针，不仅仅是密封产品(硬件)，还要提供所有与密封工程相关的内容。

作为其中的一环，从2014年起开设了体验型密封施工培训中心，即“密封培训中心(STC)”。此外，为了其价值诉求和有效性的渗透，从2015年起“STC演示车”开始运作。该车上搭载了STC的部分学习设备，可开至客户单位地，客户可非常方便地在其中体验演示内容。

以上努力事项获得了众多客户的肯定，工厂设备主及工程相关方面的人员等都对此给予了高度的评价。STC学习每年都在增加，这实在是一件令人高兴的事情。

STC演示车通过2年间的活动，实现了STC的价值诉求这一目的。而为了更加多元地对H&S服务包进行宣传 and 进一步提升吸引力，STC演示车旧貌换新颜，以“H&S演示车”的全新面貌从2017年秋天起重新整装上线。



Figure 1 H&S演示车

2. 理念

“H&S演示车”的基本理念中不仅包含了为在STC学习进行宣传，而且车上还搭载了以密封工程为核心的本公司在H&S解决方案领域中新增(开发、经营)的服务包中的一

部分内容，通过提供实际演示和给予客户体验的机会，实现视觉上的和体验上的价值诉求。

此外，通过全面的新版升级，对于曾在多去对其演示过的客户，也能实现新的“H&S服务包”的价值诉求。

3. 搭载设备概要

3-1) 移动式密封培训系统(MSTS)

移动式密封培训系统(MSTS)是一套集成了设备和讲师培训功能的服务包。它将STC学习设备变为移动式、组装式的设备，开赴到现场，使客户自身能以讲师身份对现场的作业人员进行密封培训。

演示车上特别搭载了吸引力极高的“法兰紧固实习设备”和“扭矩体验实习设备”，可提供培训体验的机会。



Figure 2 移动式密封培训系统(MSTS)

3-2) 法兰解决方案工具

要想实现可靠的密封，除了选择正确的密封材料外，正确的施工管理也是极其重要的。配管法兰之间的位置关系不正确时，其修正作业常伴有风险，而且需要花费大量人力和时间。本公司已开始提供能确保此类作业安全高效地实施的法兰解决方案工具。

演示车上搭载了大型演示法兰单元，除了可以进行法兰偏移(对齐)调整等的演示外，还能进行液压扳手及螺栓张紧器等的螺栓紧固工具的实物展示。



Figure3 法兰解决方案工具

3-3) 防锈施工服务

考虑在流通方面的因素，各种工厂设备、船舶等主要都集中在国内沿海地区。沿海地区虽有流通上的便利性，但相对的，对于构成工厂设备或船舶的设备及配管而言，也存在着盐腐蚀(设备生锈)这一课题。

对此，目前主要是通过防锈涂装以进行应对的。但是，应寿命、施工工期、智能化等各种课题所需，亟待出现新的防锈技术。

目前被普遍使用的防锈涂料，在粘结性较差的设备和涂料之间产生间隙后，就会发生剥离，因此2~3年就需要再一次进行涂装施工。此外，在再次涂装之前还必须要实施清理作业，以便去除那些老化涂膜。对于严禁易燃物的工厂设备等，就必须要停机时的有限的时间内进行施工，而包括干燥工序在内，需要的工时却非常长。

通过使用具有以下特性的特殊防锈树脂材料进行防锈管理服务，就能解决上述课题。

- ① 长期防止腐蚀性
 - 树脂内部渗出的油分，可阻断氧和水分
 - 渗出时间跨度很长，故长期有效
- ② 可在运行过程中施工
 - 与一般的涂装相比，无需使用工具的清理作业
 - 对于接合部等无法清理(无法涂装)的部位，也能进行施工
- ③ 施工后的作业性极佳
 - 可用切刀切断，便于开放检查

演示车上搭载了“特殊防锈施工单元”，可进行特殊防锈树脂涂装的演示，可据此展示与一般涂装的差别，提升其吸引力。



Figure4 特殊防锈施工单元

施工前



施工后



Figure5 防锈施工示例

4. 结语

以上对以提升H&S解决方案的宣传和吸引力为目的的“H&S演示车”进行了介绍。至于其中的搭载内容，将针对

客户的需求，根据开发、经营状况依次修订。

我们将在日本全国全面铺开，以求能给客户带来帮助。



野野垣 肇

H&S 事业本部